



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

## Metodologia de organizare, evaluare și premiere a Întreprinderilor Simulate

*SA 4.1. Formarea competențelor antreprenoriale ale studenților din grupul țintă prin participarea la un program de formare antreprenorială (curs acreditat) și întreprinderi simulate.*

Mai 2022

### Dispoziții generale

Prezenta metodologie este realizată în vederea evaluării planurilor de afacere pentru Întreprinderile Simulate (IS) dezvoltate de echipe a câte 5 studenți (5 studenți = 1 IS), constituite în cadrul celei de-a doua etape a activității A4. *Dezvoltarea competențelor transversale și antreprenoriale ale studenților din grupul țintă prin participarea la un program de formare antreprenorială (curs acreditat), întreprinderi simulate și servicii de consiliere și orientare profesională*, activitate desfășurată în cadrul proiectului MySMIS 133168 cu titlul „*Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie (MAXIMUS)*”.

În cadrul metodologiei de organizare, evaluare și premiere concurs planuri de afacere pentru Întreprinderile Simulate se va prezenta modul în care se va desfășura concursul ce are la bază planurile de afaceri pentru Întreprinderile Simulate elaborate și prezentate de către echipele formate în cadrul acestora. Metodologia va evidenția clar și cuantificabil modul în care punctajul va fi repartizat în vederea evaluării.

Metodologia de organizare, evaluare și premiere concurs planuri de afaceri pentru Întreprinderile Simulate corespunde activității menționate, respectiv A4. *Dezvoltarea competențelor transversale și antreprenoriale ale studenților din grupul țintă prin participarea la un program de formare antreprenorială (curs acreditat), întreprinderi simulate și servicii de consiliere și orientare profesională și subactivității S.A 4.1 Formarea competențelor antreprenoriale ale studenților din grupul țintă prin participarea la un program de formare antreprenorială (curs acreditat) și întreprinderi simulate și are scopul de a prezenta modul în care se va organiza/desfășura/premia concursul care are la bază dezvoltarea unei Întreprinderi Simulate.*





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

Activitățile dedicate dezvoltării de abilități antreprenoriale pentru 325 de studenți contribuie la atingerea obiectivului OS3 și se vor finaliza prin elaborarea de către membrii grupului țintă a 65 de Întreprinderi Simulate, bazate pe informațiile acumulate prin parcurgerea modulelor teoretice și participarea la activitățile practice, ce vin în sprijinul corelării ofertei educaționale existentă în universități cu nevoile exprimate de reprezentanții mediului economic.

### Obiective

**Obiectivul general** al proiectului îl reprezintă dezvoltarea competențelor transversale și antreprenoriale ale studenților din grupul țintă prin participarea la un program de formare antreprenorială (curs acreditat), întreprinderi simulate și servicii de consiliere și orientare profesională. După parcurgerea de către grupul țintă a celor 5 module, UPB vizează formarea a minimum 90% studenți, urmând să elibereze cel puțin 300 de certificate de absolvire a cursului de Competențe antreprenoriale beneficiarilor proiectului precum și crearea a 65 de Întreprinderi Simulate.

### Obiective specifice

Activitățile dedicate dezvoltării de abilități antreprenoriale pentru 325 de studenți contribuie la atingerea obiectivului OS3, la atingerea activităților sprijinite în cadrul apelului, conform GS – Stagii de practică pentru studenți, destinate îmbunătățirii tranziției de la educație la piața forței de muncă a participanților din învățământul terțiar universitar (ISCED 5-7), respectiv „formarea de competențe antreprenoriale prin întreprindere simulată, în special în sectoarele economice cu potențial competitiv identificate conform SNC și din domeniile de specializare inteligentă conform SNCDI adresate studenților”, dar și la îndeplinirea rezultatului așteptat prevăzut în Ghidul Solicitantului – Stagii de practică pentru studenți (art 1.1 Axa prioritară, prioritatea de investiții, obiectiv specific - Rezultate așteptate – pag. 3), respectiv „...dezvoltarea de competențe...transversale...”. De asemenea, activitatea desfășurată de către GT, în cadrul SA4.1 contribuie la atingerea temelor secundare: Inovare socială și TIC.

Atingerea acestui obiectiv se va îndeplini prin realizarea activității A4. *Dezvoltarea competențelor transversale și antreprenoriale ale studenților din grupul țintă prin participarea la un program de formare antreprenorială (curs acreditat), întreprinderi simulate și servicii de consiliere și orientare profesională* și va aduce plus valoare celor 325 de studenți care își vor dezvolta atât competențele transversale, cât și competențele profesionale, cu prioritate a competențelor antreprenoriale. Prin implicarea directă și activă a cursanților, atât în cazul modulelor teoretice, cât și în cel al aplicațiilor practice, se stimulează creativitatea și interacțiunea socială cu impact direct asupra procesului de instruire în domeniul antreprenoriatului. Principalele rezultate obținute ca urmare a implementării acestei componente sunt: 1 program de formare antreprenorială dezvoltat, 300 de studenți certificați





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

ca urmare a absolvirii cursului acreditat de Competențe antreprenoriale, 65 de Întreprinderi Simulate și 325 de studenți participanți la formarea de competente antreprenoriale prin Întreprindere Simulată, un concurs de evaluare și premiere a competențelor antreprenoriale ale GT în cadrul căruia vor fi acordate 200 de premii: 5 premii I – de unde rezultă premiarea unui număr de 25 de studenți (5 IS a câte 5 studenți); 5 premii II similar distribuției premiului I rezultând premiarea a 25 de studenți (5 IS a câte 5 studenți); 5 premii III similar distribuției premiului I rezultând premiarea a 25 de studenți (5 IS a câte 5 studenți); 25 mențiuni – ceea ce rezultă premiarea unui număr de 125 de studenți (25 IS \* 5 studenți).

### Organizare/desfășurare/premiere concurs planuri de afacere pentru Întreprinderile Simulate

Organizarea și desfășurarea procesului de verificare și evaluare și selecție a planurilor de afacere pentru Întreprinderile Simulate presupune elaborarea unui calendar precum și propunerea unei comisii în vederea verificării și evaluării planurilor de afacere pentru Întreprinderile Simulate.

#### Calendar și modul de evaluare

Data/Perioada	Activitatea	Alte informații	
20 – 24.05.2022	Înscriere Întreprinderi Simulate încărcare planuri de afaceri	Încărcarea planurilor de afacere aferente Întreprinderilor Simulate pe platforma Teams în subclasa Antreprenoriat Evaluare IS	
25 – 26.05.2022	Evaluarea, și ierarhizarea Planurilor de afaceri IS	<b>Grupa</b>	<b>Orar Mai 2022</b>
		G1 (4 IS)	25.05.2022  17:00 – 20:00
		G2 (4 IS)	
		G3 (4 IS)	
		G4 (4 IS)	
		G5(4 IS)	
		G6(4 IS)	
G7(4 IS)			





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

		G8(4 IS)		
		G9(4 IS)	26.05.2022	17:00 – 20:00
		G10(4 IS)		
		G11(4 IS)		
		G12(4 IS)		
		G13(4 IS)		
		G14(4 IS)		
		G15(4 IS)		
		G16 și G17(5IS)		
27.05.2022	Rezultate preliminare	Afișarea rezultatelor evaluării preliminare ale planurilor de afaceri a tuturor IS		
30.05.2022	Contestații	Transmiterea contestațiilor și rezolvarea acestora		
31.05.2022	Rezultate finale/Premiere	Afișarea rezultatelor finale/ Premiarea IS		

Procesul de evaluare va viza atât componenta scrisă, planul de afacere elaborat, cât și modul de prezentare a acestuia în cadrul unei sesiuni online pe platforma Teams.

Comisia de evaluare a planurilor de afaceri pentru Întreprinderile Simulate va fi formată din:

- cei 4 formatori antreprenoriat;
- un reprezentant al echipei de proiect.

Comisia de evaluare a planurilor de afaceri va evalua cele 65 de planuri conform unei fișe de evaluare a planurilor de afaceri pentru Întreprinderile Simulate.

Membrii comisiei de evaluare a planurilor de afaceri pentru Întreprinderile Simulate vor respecta criteriile stabilite prin prezenta metodologie de organizare/desfășurare/premiere concurs planuri de afaceri pentru Întreprinderi Simulate, vor păstra confidențialitatea datelor cu caracter personal și vor respecta termenele stabilite.

Principalele atribuții ale comisiei de evaluare a planurilor de afaceri pentru Întreprinderi Simulate sunt:

- evaluarea celor 65 de planuri de afaceri pentru Întreprinderi Simulate transmise și încărcate la termen (conform calendarului de evaluare) pe platforma **Teams în subclasa Antreprenoriat Evaluare IS;**





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

- centralizarea informațiilor evaluării în urma susținerii planurilor de afaceri pentru Întreprinderile Simulate realizate de către membrii grupului țintă în fața comisiei și întocmirea „Proceselor verbale de evaluare a planurilor de afaceri pentru Întreprinderile Simulate”.

În cazul în care există egalitate în evaluarea planurilor de afaceri pentru Întreprinderile Simulate, departajarea se va face pe baza criteriilor de departajare prezentate în *Anexa 4 Grilă criterii de departajare*.

Principalele atribuții ale membrilor grupului țintă sunt:

- transmiterea la termen a planurilor de afaceri pentru Întreprinderile Simulate prin intermediul platformei **Teams în subclasa Antreprenariat Evaluare IS (model plan de afacere Anexa 1)**;
- susținerea (on-line) în fața comisiei de evaluare a planurilor de afaceri pentru Întreprinderi Simulate.

Notă: Susținerea/prezentarea planurilor de afaceri în fața comisiei se va face de către membrii IS (5 studenți GT/IS) sau cu posibilitatea desemnării unui reprezentant al IS respective.

### Evaluarea planurilor de afaceri pentru Întreprinderile Simulate. Criterii de evaluare.

Responsabilitățile membrilor Comisiei de evaluare a planurilor de afaceri sunt:

- evaluarea planurilor de afacere pentru Întreprindere Simulată, evaluare care se va realiza conform grilei de evaluare, faza A (*Grila de evaluare a planurilor de afaceri pentru Întreprinderile Simulate în Anexa 2*);
- evaluarea prezentărilor planurilor de afacere, faza B (*Grila de evaluare a prezentării planurilor de afacere pentru Întreprinderile Simulate în Anexa 3*).

Fiecare plan de afacere va primi un scor total cuprins între 0 și 100 de puncte pentru grila Faza A și între 0 și 100 pentru Faza B. Punctajul final se va calcula prin ponderarea celor 2 valori obținute astfel:

$$\text{Punctaj Final} = 70\% * \text{Punctaj Faza A} + 30\% * \text{Punctaj Faza B}$$

În cazul în care două sau mai multe planuri de afacere au obținut același punctaj, se vor aplica în ordine următoarele criterii de departajare:





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

1. Punctaj mai mare la punctajul total din Grila de evaluare a planurilor de afacere pentru Întreprinderile Simulate;
2. Punctaj mai mare la secțiunea Derularea proceselor de business în Întreprinderea Simulată (IS) prin platforma ERP din grila de evaluare;
3. Punctaj mai mare la secțiunea Atingerea obiectivelor secundare ale proiectului din grila de evaluare;
4. Punctaj mai mare la Prezentarea planului de afacere.

Fiecare membru al comisiei de evaluare își va asuma prin declarații pe proprie răspundere privind imparțialitatea, confidențialitatea și conflictul de interese. În cazul de față, se consideră conflict de interese situațiile în care între evaluator și solicitant există relații de rudenie până la gradul 2.

### Contestații / Soluționarea contestațiilor

În cadrul concursului de planuri de afacere sunt admise contestații cu condiția ca acestea să fie depuse respectând perioada menționată în calendarul concursului. Candidații pot contesta o singură dată rezultatul procesului de evaluare, indicând în mod clar și concis aspectele contestate din rezultatul procesului de evaluare, precum și argumentele contestatorului. Contestațiile vor fi soluționate de către Comisia de Soluționare a Contestațiilor.

Rezultatele evaluării prezentărilor planurilor de afacere, faza B nu pot fi contestate.

Contestațiile se depun fizic la sala 421, clădirea Rectorat sau prin poștă electronică la adresa [maximus@upb.ro](mailto:maximus@upb.ro). Contestațiile vor indica în mod clar și succint aspectele contestate din rezultatul procesului de evaluare finală și vor conține argumentarea contestatorului. Rezultatele soluționării contestațiilor vor fi postate pe website-ul proiectului [www.maximus.upb.ro](http://www.maximus.upb.ro), iar decizia Comisiei de soluționare a contestațiilor este definitivă.





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

Anexa 1

## MODEL PLAN DE AFACERE

Inserați logo-ul (dacă există)

**Numele și prenumele membrilor echipei**

**Număr echipă platformă EmSys**

**Denumirea întreprinderii**

---

### Cuprins:

1. Descrierea afacerii și a obiectivelor
2. Competențele și experiența echipei
3. Publicul țintă
4. Descrierea pieței și a concurenței
5. Planul de marketing și de vânzări
6. Planul operațional
7. Elementul inovativ al afacerii
8. Managementul riscurilor
9. Bugetul afacerii
10. Derularea proceselor de business în întreprinderea simulată (IS) prin platforma ERP (print screen-uri și/sau rapoarte software generate cu aplicația EmSys)
11. Anexe





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

## 1. Descrierea afacerii și a obiectivelor

Prezentați pe scurt afacerea pe care doriți să o dezvoltați. Evidențiați caracteristicile produsului/serviciului oferit:

**Obiective (maximum 700 caractere):**

**Pe termen scurt (anul în curs):**

- 
- 

**Pe termen mediu (următorii 2 ani):**

- 
- 

**Pe termen lung (între 3 și 5 ani):**

- 
- 

**Investiția inițială (maximum 700 caractere):**

Describe pe scurt care este investiția inițială necesară pentru demararea afacerii și modul în care suma este utilizată pentru atingerea obiectivelor întreprinderii:

## 2. Competențele și experiența echipei

Describe experiența ta profesională și a echipei tale și relevanța acesteia în afacerea pe care o dezvolți:







UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

**Describe pachetul educațional deținut de tine și echipa relevanța acestuia în afacerea pe care o dezvoltă:**

**Describe setul de competențe transversale deținut de tine și echipa ta și relevanța acestuia în afacerea pe care o dezvoltă:**

**Enumeră competențele sau cunoștințele pe care nu le stăpânești suficient de bine și ai vrea să le dezvoltă:**

### 3. Publicul țintă

#### Detalii demografice:

Vârstă:	Gen:	Venit:	Tip:	Regiune vizată:
<ul style="list-style-type: none"> <li>• 0 - 5 ani</li> <li>• 6 – 12 ani</li> <li>• 13 – 17 ani</li> <li>• 18 – 30 ani</li> <li>• 31 – 50 ani</li> <li>• 51+ ani</li> <li>• Toate vârstele</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Bărbați</li> <li>• Femei</li> <li>• Orice gen.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• &lt; 1000 lei</li> <li>• 1000 – 3000 lei</li> <li>• 3000 – 5000 lei</li> <li>• &gt; 5000 lei</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Persoane fizice</li> <li>• Întreprinderi</li> <li>• Altele</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Locală</li> <li>• Națională</li> <li>• Internațională</li> </ul>

**Câți potențiali clienți estimezi că vei avea în regiunea vizată în următoarele 6 luni?**





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

**Descrie pe scurt profilul clientului tău pornind de la informațiile furnizate anterior.**

**Ce nevoie sau problemă din piață soluționează produsul/serviciul tău?**

**Detaliază modul în care ai stabilit prețul produsului/serviciului tău raportat la profilul clientului:**

## 4. Descrierea pieței și a concurenței

**Descrie segmentul de piață pe care urmează să activezi și modul în care ai obținut informații prezentate?**

- Aplicare chestionare;
- Focus grupuri;
- Cercetare online;
- Altele;

### Competitor 1:

**Nume, adresă, site:**

**Prețuri:**

**Puncte tari:**

**Puncte slabe:**

- 
- 

- 
- 





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

**Programul Operațional Capital Uman**

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

<b>Competitor 2:</b>	
<b>Nume, adresă, site:</b>	<b>Prețuri:</b>
<b>Puncte tari:</b>	<b>Puncte slabe:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>•</li> <li>•</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>•</li> <li>•</li> </ul>
<b>Afacerea ta:</b>	
<b>Care sunt caracteristicile principale prin intermediul cărora afacerea ta se diferențiază de competitori?</b>	
<b>Puncte tari:</b>	<b>Puncte slabe:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>•</li> <li>•</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>•</li> <li>•</li> </ul>
<b>Oportunități actuale și viitoare:</b>	<b>Amenințări actuale și viitoare:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>•</li> <li>•</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>•</li> <li>•</li> </ul>





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

## 5. Planul de marketing și de vânzări

### Cum îți vei promova afacerea?

- Website (site de promovare)
- Website (platformă e-commerce)
- Promovare (online)
- Promovare (print, radio, TV)
- Social media
- Altele

### Alege 3 modalități de promovare și descrie maniera în care acestea vor facilita atingerea obiectivelor întreprinderii tale:

1.

2.

3.

## 6. Planul operațional

### Descrie doi furnizori esențiali în fluxul operațional al afacerii tale.

#### Furnizor 1:

Întreprindere:

Forma de colaborare:

- Contractuală;
- Project-based;

Serviciu/Produs:





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

**Programul Operațional Capital Uman**

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

	<ul style="list-style-type: none"> <li>Altele;</li> </ul>
<b>Furnizor 2:</b>	
<b>Întreprindere:</b>	<b>Forma de colaborare:</b>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>Contractuală;</li> <li>Project-based;</li> <li>Altele;</li> </ul>
<b>Serviciu/Produs:</b>	
<b>Alte aspecte operaționale:</b>	
<b>Detaliază organigrama întreprinderii și principalele atribuții ale funcțiilor prevăzute?</b>	
<b>A. Care este numărul de angajați necesar pentru derularea fluxului operațional?</b>	
<b>Full time:</b>	<b>Part time:</b>
<b>B. Care este numărul de angajați previzionat la 12 luni de la deschidere?</b>	
<b>Full time:</b>	<b>Part time:</b>
<b>Unde se vor derula activitățile întreprinderii tale?</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>Home business;</li> <li>Cladire de birouri;</li> <li>Hală de producție;</li> <li>Business mobil (vehicul);</li> </ul>	





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

### Programul Operațional Capital Uman

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

- Work-hub;
- Altele:

**Care sunt normele legislative pe care trebuie să le respecti în derulare activității? Există reglementări speciale pe care trebuie să le respecti?**

## 7. Elementul inovativ al afacerii

**Describe elementul inovativ al produsului/serviciului tău.**

## 8. Managementul riscurilor

**Care sunt principalele riscuri ale afacerii tale? Care sunt măsurile pe care le vei aplica pentru a reduce impactul acestora?**





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

**Programul Operațional Capital Uman**

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

**9. Bugetul afacerii (12 luni)**

Nr. Crt	Tip de cheltuială	Numarul tipului de cheltuiala	Costul unitar/lunar	Nr. unități	Total general	Total TVA
	<b>Taxe înființare întreprinderi</b>	<b>Nr. unități</b>	<b>Cost unitar</b>			
	<b>Total</b>					
	<b>Cheltuieli de personal</b>	<b>Nr. luni</b>	<b>Cost lunar</b>			
	<b>Total</b>					
	<b>Cheltuieli aferente diverselor achiziții de servicii specializate</b>	<b>Nr. unități</b>	<b>Cost unitar</b>			
	<b>Total</b>					
	<b>Cheltuieli pentru investiție</b>	<b>Nr. unități</b>	<b>Cost unitar</b>			
	<b>Total</b>					
	<b>Cheltuieli administrative</b>	<b>Nr. luni</b>	<b>Cost lunar</b>			
	<b>Total</b>					
	<b>Total</b>					
	<b>Valoarea eligibila a proiectului cu TVA</b>					

**10. Derularea proceselor de business în întreprinderea simulată (IS) prin platforma ERP: EmSys**

- Elaborare buget (print screen-uri și/sau rapoarte software atașate)
- Gestionarea resursei umane (print screen-uri și/sau rapoarte software atașate)
- Procese cumpărări (print screen-uri și/sau rapoarte software atașate)
- Procese vânzări (print screen-uri și/sau rapoarte software atașate)





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

**Programul Operațional Capital Uman**

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

**Anexa 2**

**GRILA DE EVALUARE A PLANURILOR DE AFACERI PENTRU  
ÎNTRINDERILE SIMULATE  
FAZA A**

<b>Criterii</b>		
<b>1.</b>	<b>Descrierea afacerii și a obiectivelor</b>	<b>10</b>
	Nu sunt descrise afacerea și obiectivele	0
	Afacerea și obiectivele sunt descrise sumar	5
	Afacerea și obiectivele sunt descrise dar nu sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	8
	Afacerea și obiectivele sunt descrise și sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	10
<b>2.</b>	<b>Competențele și experiența echipei</b>	<b>10</b>
	Nu sunt descrise competențele și experiența echipei	0
	Competențele și experiența echipei sunt descrise sumar	5
	Competențele și experiența sunt descrise dar nu sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	8
	Competențele și experiența sunt descrise și sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	10
<b>3.</b>	<b>Piața țintă</b>	<b>10</b>
	Nu este descrisă piața țintă	0
	Piața țintă este descrisă sumar	5
	Piața țintă este descrisă dar nu sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	8
	Piața țintă este descrisă și sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	10
<b>4.</b>	<b>Descrierea pieței și a concurenței</b>	<b>10</b>
	Nu sunt descrise piața și concurența	0
	Piața și concurența sunt descrise sumar	5
	Piața și concurența sunt descrise dar nu sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	8
	Piața și concurența sunt descrise și sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	10
<b>5.</b>	<b>Planul de marketing și de vânzări</b>	<b>10</b>
	Nu este descris planul de marketing și de vânzări	0
	Planul de marketing și de vânzări este descris sumar	5
	Planul de marketing și de vânzări este descris dar nu sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	8







UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

**Programul Operațional Capital Uman**

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

	Planul de marketing și de vânzări este descris și sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	10
<b>6.</b>	<b>Planul operațional</b>	<b>5</b>
	Nu este descris planul operațional	0
	Planul operațional este descris sumar	3
	Planul operațional este descris dar nu sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	4
	Planul operațional este descris și sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	5
<b>7.</b>	<b>Elementul inovativ și managementul riscurilor</b>	<b>10</b>
	Nu sunt descrise elementul inovativ și managementul riscurilor	0
	Elementul inovativ și managementul riscurilor sunt descrise sumar	5
	Elementul inovativ și managementul riscurilor sunt descrise dar nu sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	8
	Elementul inovativ și managementul riscurilor sunt descrise și sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	10
<b>8.</b>	<b>Bugetul afacerii</b>	<b>10</b>
	Nu este descris bugetul afacerii	0
	Bugetul afacerii este descris sumar	5
	Bugetul afacerii este descris dar nu sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	8
	Bugetul afacerii este descris și sunt abordate corect și complet toate subpunctele solicitate	10
<b>9.</b>	<b>Atingerea obiectivelor secundare ale proiectului</b> maxim 5 puncte	<b>5</b>
	Planul de afacere promovează aspecte care țin de Inovare Socială (IS)	5
	Planul de afacere promovează aspecte care țin de Tehnologia Informației și a Comunicațiilor (TIC)	5
<b>10.</b>	<b>Derularea proceselor de business în întreprinderea simulată (IS) prin platforma ERP: EmSys</b>	<b>20</b>
	Elaborare buget (print screen-uri și/sau rapoarte software atașate)	6
	Gestionarea resursei umane (print screen-uri și/sau rapoarte software atașate)	6
	Procese cumpărări (print screen-uri și/sau rapoarte software atașate)	4
	Procese vânzări (print screen-uri și/sau rapoarte software)	4
<b>PUNCTAJ TOTAL: maxim 100 puncte</b>		





UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale  
2014-2020

**Programul Operațional Capital Uman**

Axa prioritară 6 - Educație și competențe

Proiect: Maximizarea succesului profesional prin metode inovatoare de dezvoltare a abilităților practice în inginerie - MAXIMUS

Cod MySMIS: 133168

**Anexa 3**

**GRILA DE EVALUARE A PREZENTĂRII PLANURILOR DE AFACERE PENTRU ÎNTREPRINDERILE SIMULATE  
FAZA B**

Fiecare echipă va prezenta în aproximativ 3 minute ideea de afaceri și va argumenta, din perspectiva proprie, viabilitatea planului de afaceri. Prin intermediul expunerii, fiecare membru al comisiei va putea identifica și evalua gradul de înțelegere și explicitare a planului de afaceri de către echipă, viziunea, motivația pentru inițierea afacerii precum și credibilitatea viitoarei afaceri.

<b>Nr. crt.</b>	<b>Criterii</b>	<b>Punctaj maxim acordat</b>
1.	Gradul de cunoaștere a domeniului de activitate vizat de planul de afaceri (produsele/serviciile vizate de afaceri, nevoile și problemele pe care le rezolvă pentru potențialii clienți și avantajele/beneficiile reale oferite).	30
2.	Gradul de motivație pentru inițierea unei afaceri, precum și experiența și cunoștințele deținute de echipă în domeniul de activitate vizat de planul de afaceri.	30
3.	Răspunsurile furnizate de membrii echipei la întrebările comisiei de evaluare sunt în acord cu planul de afaceri și cu realitatea pieței.	20
4.	Calitatea expunerii	20
<b>PUNCTAJ TOTAL: maxim 100 puncte</b>		

